PROSPECÇÃO DE VAGAS DE ENTRADA NO MACROSSECTOR DE TIC

Resumo Executivo

Realização:

Brasscom

Fundação
Telefônica
vivo

FICHA TÉCNICA

Brasscom – Associação Brasileira das Empresas de Tecnologia da Informação e Comunicação

Presidente executivo: Affonso Nina

Diretora de operações: Mariana Oliveira

Diretora de parcerias e projetos em educação: Roberta Piozzi

Coordenadora de inteligência: Helena Loiola Persona

Analista de inteligência: Ricardo Parrilla Novais

Analista de inteligência: Mateus Ortega Mendes

Assistente de inteligência: Luana Lucio de Jesus

Instituto Locomotiva

Presidente: Renato Meirelles

Diretora executiva: Maíra Saruê

Diretor de pesquisa: João Paulo Cunha

Diretora de pesquisa qualitativa: Clara Castellano

Gerente de pesquisa: Gabrielle Selani

Analista de pesquisa: Maria Melo

Analista de pesquisa: Gabriela Rocha

Fundação Telefônica Vivo

Diretora-presidente: Lia Glaz

Gerente sênior de programas e plataformas: Karina Daidone Pimentel

Gerente de educação profissional e empregabilidade: Alexandra Santos

Gerente de comunicação institucional: Alessandra Mondenini

Consultora de mobilização: Eliane Matiko Imanaga

Analista de educação profissional e empregabilidade: Tamires Fernandes de Oliveira

Analista de comunicação institucional: Alexandra Palhares

O macrossetor de Tecnologia da Informação e Comunicação (TIC) engloba empresas que atuam na oferta de hardware, software, infraestrutura, serviços em nuvem, BPO e consultoria. Também contempla organizações estatais que impulsionam a digitalização da gestão pública e operadoras de telecomunicações que garantem a conectividade. Adicionalmente, inclui empresas de setores diversos que possuem equipes internas dedicadas à tecnologia (TI In House), evidenciando o papel transversal da tecnologia na economia. Hoje, esse macrossetor corresponde a 6,5% do PIB brasileiro.

Apesar de sua relevância econômica e estratégica, o macrossetor de TIC enfrenta um desafio significativo: mesmo com a formação contínua de profissionais, a demanda do mercado não tem sido plenamente atendida nos últimos anos. Esta pesquisa busca contribuir com o ecossistema ao oferecer informações sobre a concepção e prospecção de vagas de entrada, mapeando as competências requeridas para profissionais iniciantes.

OBJETIVO

Mapear as perspectivas de vagas de entrada no macrossetor de TIC nos próximos dois anos, considerando a visão estratégica das empresas. O intuito é identificar e analisar as **oportunidades, os obstáculos, os desafios na contratação e no desenvolvimento de profissionais de nível júnior**, além de fornecer informações estratégicas que possam ajudar as empresas no **aprimoramento de suas práticas de contratação e desenvolvimento dos profissionais juniores**.

Realização:

Apoio:

Atos

Execução:

INTRODUÇÃO

Ao mapear os desafios para a contratação de vagas de entrada no macrossetor de TIC para os próximos dois anos, a pesquisa também buscou mapear o desalinhamento entre as demandas das empresas e a oferta de profissionais disponíveis no mercado.

A pandemia acelerou o processo de transformação digital, ampliando significativamente a demanda por profissionais de tecnologia. Nesse cenário, os profissionais de entrada ganham papel estratégico, pois representam a base para o desenvolvimento dos especialistas e lideranças do futuro. Ao mesmo tempo em que o mercado de trabalho passou a operar com a menor taxa de desemprego dos últimos anos e o macrossetor de TIC apresenta crescimento econômico e avanço nas contratações, cresce também o desejo da força de trabalho de empreender e ter o próprio negócio. Esse movimento intensifica a disputa por talentos e impõe às empresas o desafio de atrair e reter profissionais em início de carreira.

O levantamento foi realizado em duas etapas: uma qualitativa, com entrevistas em profundidade, e outra quantitativa, com aplicação de questionários por telefone. Ambas as fases contaram com a participação de profissionais de RH ou responsáveis por contratação em empresas médias e grandes do setor.

A combinação dos métodos permitiu um diagnóstico representativo sobre os principais desafios e oportunidades na formação e inserção de talentos nas vagas de entrada do setor.

O **crescimento** do macrossetor de TIC continuará **impulsionando** a **demanda** por **profissionais de entrada**, mas as **empresas** enfrentam **desafios para preencher vagas** e já **mobilizam diferentes estratégias**.

34% das empresas projetam **crescimento significativo**, enquanto **48%** **esperam crescimento moderado** do número de **profissionais de TI** nos próximos dois anos, totalizando 82% que projetam crescimento. Desses, **46%** estimam que **a maior parte das novas vagas** será em **níveis de entrada** (estágio / aprendiz / júnior), **24%** para **nível pleno**, **15%** para **nível sênior** e **14%** para **níveis de liderança**.

Para **fortalecer** a **retenção**, as empresas destacam ações, como oferta de **planos de carreira** estruturados, **pacote de benefícios atrativos** e **programas internos** de **desenvolvimento** e **capacitação** profissional.

As **principais dificuldades** apontadas na contratação de profissionais de nível júnior em TI são:

- 1º Falta de conhecimento técnico.**
- 2º Falta de experiência.**
- 3º Alta competitividade no mercado.**

82% das empresas **planejam aumentar** o número de **profissionais** nos próximos **dois anos**, e grande parte delas **estima** que a **maioria dessas vagas** será para **cargos de entrada**.

Para **melhorar** a **contratação**, as empresas têm adotado estratégias com **instituições de ensino técnico**, considerada mais efetiva, além da **busca por profissionais multidisciplinares**, implementação de **programas de formação/bootcamps**, **iniciativas para grupos menos favorecidos** e **flexibilização de critérios** nos processos de seleção.

Para o **setor privado**, as principais **saídas** citadas são flexibilizar as exigências técnicas e investir na formação interna, além de **ampliar parcerias com instituições de ensino**. Para o **setor público**, as **demandas** incluem **criar plataformas gratuitas** que conectem a formação com o emprego, **alinhar a educação às demandas do setor** e **oferecer incentivos fiscais** para a contratação de nível júnior.

Apesar de declararem flexibilidade em relação às **hard skills** para profissionais de nível júnior, na prática, a **prioridade** recai sobre **habilidades técnicas**. As vagas **valorizam** hard skills, como **conhecimento de computação em nuvem**, **formação técnica em tecnologia**, **cibersegurança** e **inteligência artificial**.

PESQUISA QUALITATIVA

Metodologia

*Entrevistas em profundidade
on-line via plataforma
Microsoft Teams*

Amostra

*Cinco entrevistas com
profissionais sêniores de RH
e profissionais de tecnologia*

Praça

Nacional

Porte das Empresas

Grande Porte

PESQUISA QUANTITATIVA

Metodologia

Pesquisa telefônica com profissionais sêniores de RH e outros envolvidos em processos de contratação na área de tecnologia

Amostra

50 entrevistas

Praça

Nacional

Gênero

Feminino	48%
Masculino	52%

Faixa Etária

Até 39 anos	58%
40+ anos	42%

Relação com a Brasscom

Associados	64%
Não associados	36%

Quantidade de Funcionários nas Empresas

Até 2.000	44%
Mais de 2.000	56%

Atividade Principal da Empresa

Serviços de TI	56%
Serviços de Telecomunicação	20%
Software	18%
Serviços Empresariais	6%

Cargo

Gerente	70%
Coordenador	20%
Outros	10%

Nota: A margem de erro é de 13,9 p.p.

O nível de confiança é de 95%, considerando população finita de 531.600 CNPJs em TIC, tornando a margem de erro aceitável para amostra moderada.

SEGUNDO OS GESTORES DE RH OUVIDOS, O

MERCADO DE TECNOLOGIA

FOI PROFUNDAMENTE

IMPACTADO PELA PANDEMIA:

A NECESSIDADE DAS EMPRESAS DE

DIVERSOS SETORES DE

DIGITALIZAR PROCESSOS,

ALIADA AO CRESCIMENTO DO

TRABALHO REMOTO,

IMPULSIONOU SIGNIFICATIVAMENTE A

DEMANDA POR PROFISSIONAIS DA ÁREA.

MUDANÇAS NO MERCADO DE TECNOLOGIA APÓS A PANDEMIA.

O pós-pandemia impulsionou três grandes transformações no mercado de tecnologia: a aceleração da transformação digital, a intensificação da competição sem fronteiras e a democratização da inteligência artificial.

A pandemia acelerou a digitalização e o trabalho remoto, impulsionando o setor de tecnologia.

Com as restrições físicas da pandemia, empresas de diversos setores precisaram **digitalizar** rapidamente suas operações para garantir a continuidade dos negócios. Esse movimento de automação de processos, especialmente em áreas como cibersegurança, reduziu o contato humano e ampliou a eficiência operacional.

Como consequência direta, empresas de consultoria e implementação tecnológica passaram ser mais demandadas por causa da urgência do mercado por soluções digitais mais robustas.

O trabalho remoto, antes emergencial, tornou-se estrutural no setor de TI, gerando uma competição global por talentos, com empresas nacionais e internacionais, disputando profissionais qualificados por meio de salários em moedas estrangeiras e benefícios atrativos.

Nesse novo cenário, a democratização da **inteligência artificial** também ganhou destaque.

Segundo os gestores de RH ouvidos, a IA é uma aliada estratégica que potencializa a entrega sem substituir o trabalho humano, permitindo que os profissionais foquem em tarefas de maior valor agregado, como criatividade e colaboração entre equipes.

“

“O mercado segue bastante aquecido. Mas eu não digo que está no modo desesperador que esteve ali no período, por exemplo, de pandemia, onde aconteceu um superaquecimento até fora do comum mesmo, né? Do que era previsto para o mercado de tecnologia. Porém, **segue muito aquecido, com bastante demanda e cada vez mais se especializando.**”

Diretor de RH, empresa de médio porte.

“O trabalho remoto ganhou um lugar de credibilidade, **expansão a lugares que a gente não estava acostumado a buscar talentos.**”

Diretor de RH, empresa de médio porte.

“A habilidade de aprender a conversar com tecnologias de **inteligência artificial** generativa que podem ampliar a nossa capacidade cognitiva de uma forma muito poderosa é uma **transformação bastante grande.**”

Diretor de RH, empresa de médio porte.

”

DIFICULDADES NA CONTRATAÇÃO E RETENÇÃO DE PROFISSIONAIS.

O boom no mercado de tecnologia após a pandemia intensificou a competitividade por profissionais da área, com forte disputa por profissionais sêniores, que tivessem certificações específicas e a uma carreira já consolidada.

Ao mesmo tempo, ampliou a competição também por profissionais de nível júnior, e RHs destacam a dificuldade de encontrar candidatos com as soft skills e hard skills desejadas.

Habilidades técnicas básicas são requisitos para ingressar no mercado de tecnologia.

Hard Skills de Base

Hard skills básicas, como conhecimento de tecnologia e formação na área, são valorizadas pelos RHs, assim como proficiência em inglês. Gestores destacam habilidades em Java, Python, IA e robótica como diferenciais.

Embora o **foco** nas contratações seja em **hard skills**, profissionais de RH **reconhecem** que algumas **soft skills** são **essenciais**:

Vontade de Aprender

No mercado dinâmico, profissionais que demonstram interesse em aprender continuamente se destacam, usando a curiosidade para se antecipar às demandas e contribuir de forma proativa para projetos e soluções.

Resolução de Problemas

A resolução de problemas é essencial no setor, onde a capacidade de analisar desafios, identificar obstáculos e propor soluções criativas contribui para a eficiência e o sucesso dos negócios.

Trabalho em Equipe

No ambiente tecnológico, projetos exigem colaboração entre diferentes áreas, necessitando de boa comunicação, empatia e trabalho em equipe.

“

“Acho que tem algumas características e aí a gente acaba indo **mais para o soft do que para o hard**, né? E são mais difíceis de você desenvolver, não é? Então, assim, curiosidade, vontade de aprender, colaboração, uma atitude positiva. Liderança estão mais difíceis de desenvolver.”

Diretor de RH, empresa de pequeno porte dentre a lista de empresas ouvidas.

“A gente tem que voltar para ‘não deixa eu te **ensinar o básico** aqui, assim você não entra numa reunião sem camisa’. É coisa que a mãe devia ensinar em casa e, às vezes, a gente tem que ensinar, porque acontece.”

Diretor de RH, empresa de médio porte dentre a lista de empresas ouvidas.

”

AS ENTREVISTAS DE PROFUNDIDADE INDICARAM QUE PARA AS VAGAS DE ENTRADA HÁ MAIOR FOCO NAS HARD SKILLS E MAIOR FLEXIBILIDADE EM RELAÇÃO ÀS SOFT SKILLS.

SOFT SKILLS

Para vagas de entrada, apesar de reconhecerem a importância dos atributos comportamentais, as habilidades técnicas são vistas como prioridade.

HARD SKILLS

Embora as hard skills não sejam o único foco no momento inicial, elas possuem maior peso, sendo essenciais para o desenvolvimento profissional.

A visão que fica das entrevistas de profundidade é que o setor de TIC no Brasil enfrenta novos desafios após o crescimento na pandemia. Embora haja profissionais de nível júnior disponíveis, o problema está em encontrar perfis com as competências certas. A formação tradicional é considerada insuficiente, gerando um descompasso entre o que os jovens aprendem e o que o mercado realmente precisa.

Empresas grandes têm investido em bootcamps e academias internas para desenvolver habilidades técnicas. Porém, ainda, falta um alinhamento mais forte entre ensino e mercado para preparar melhor os profissionais em início de carreira.

PROFISSIONAIS DE RH DO MACROSSECTOR
DE TIC REVELAM GRANDE DEMANDA POR

NOVAS CONTRATAÇÕES.

SEGUNDO AS PERSPECTIVAS,

ESTAGIÁRIOS E JOVENS

APRENDIZES SERÃO OS

PROFISSIONAIS MAIS

BUSCADOS EM NOVAS VAGAS.

METADE DAS EMPRESAS JÁ TEM PLANEJADA

A OFERTA DE VAGAS DE ENTRADA.

APROXIMADAMENTE, 8 EM CADA 10 EMPRESAS PLANEJAM AUMENTAR O NÚMERO GERAL DE PROFISSIONAIS DE TI NOS PRÓXIMOS DOIS ANOS, SENDO QUE 34% PROJETAM CRESCIMENTO EXPRESSIVO.

82%

planejam **aumentar** o número de **profissionais de TI** nos próximos dois anos.

% DE PLANEJAMENTO PARA O VOLUME DE PROFISSIONAIS DE TI NOS PRÓXIMOS DOIS ANOS:

Desses 82%,

46%

das empresas estão planejando **aumentar** o número de profissionais de TI em mais de **10%**.

% DA EXPECTATIVA DE CRESCIMENTO NO VOLUME DE PROFISSIONAIS DE TI NOS PRÓXIMOS DOIS ANOS:

(Entre empresas que projetam crescimento significativo ou moderado.)

46% ACREDITAM QUE A MAIORIA DAS NOVAS VAGAS OFERECIDAS SERÁ NOS NÍVEIS DE ENTRADA.

% DO NÍVEL HIERÁRQUICO EM QUE AS EMPRESAS DEVEM OFERTAR A MAIORIA DAS NOVAS VAGAS DE TI:
(Entre empresas que projetam crescimento.)

PARA VAGAS DE ENTRADA, METADE DAS EMPRESAS
JÁ POSSUI UM PLANEJAMENTO DE NOVAS CONTRATAÇÕES.

50%

metade das empresas já possui um planejamento para a abertura de **vagas específicas¹** para novos **talentos** nos próximos dois anos.

% DE PLANEJAMENTO PARA A ABERTURA DE VAGAS PARA NOVOS TALENTOS NOS PRÓXIMOS DOIS ANOS.

**A PERSPECTIVA DE CRESCIMENTO
E CONTRATAÇÃO NO SETOR E NA OFERTA
DE VAGAS DE ENTRADA
TRAZ DESAFIOS PARA AS EMPRESAS.**

A MAIORIA DAS DIFICULDADES APONTADAS PARA
A CONTRATAÇÃO ESTÁ RELACIONADAS AOS
CANDIDATOS, COM DESTAQUE PARA A
FALTA DE QUALIFICAÇÃO TÉCNICA.

A MAIOR DIFICULDADE NA CONTRATAÇÃO DE JÚNIOR ESTÁ RELACIONADA PRINCIPALMENTE A LACUNAS EM CERTIFICAÇÕES TÉCNICAS E NA FORMAÇÃO NA ÁREA DE TECNOLOGIA.

% PRINCIPAL DE DIFICULDADES ENFRENTADAS NA CONTRATAÇÃO DE PROFISSIONAIS DE TI DE NÍVEL JÚNIOR:

CONHECIMENTOS DE **COMPUTAÇÃO EM NUVEM E INFRAESTRUTURA DE TI**
SÃO CONSIDERADOS **REQUISITOS TÉCNICOS BÁSICOS** PARA A SELEÇÃO DE PROFISSIONAIS JÚNIOR.

% DE CONHECIMENTOS TÉCNICOS BÁSICOS PARA A SELEÇÃO DE PROFISSIONAIS DE NÍVEL JÚNIOR:

Empresas apontam em média **quatro dos conhecimentos listados acima como básicos** para a seleção de profissionais de nível júnior.

88% dos entrevistados consideram **todas** as **habilidades prioritárias** ou importantes.

% DE PRIORIZAÇÃO DAS HABILIDADES NA CONTRATAÇÃO DE PROFISSIONAIS DE NÍVEL JÚNIOR:

88% vs. 66%

dos entrevistados consideram **formação nível técnico** em tecnologia como prioridade.

dos entrevistados consideram **formação superior** em tecnologia como prioridade.

Na contratação de profissionais júnior, **as hard skills são priorizadas** pelas empresas, enquanto as soft skills são consideradas importantes, mas com menor prioridade.

98% dos entrevistados consideram ao menos uma habilidade difícil de ser encontrada.

% DE DIFICULDADE PARA ENCONTRAR PROFISSIONAIS DE NÍVEL JÚNIOR COM AS HABILIDADES:

HABILIDADES MAIS DIFÍCEIS DE SEREM ENCONTRADAS

- Conhecimento de computação em **nuvem**
- Conhecimento de **segurança cibernética**
- Proficiência em inglês
- Formação superior em tecnologia e áreas similares
- Formação de **nível técnico em tecnologia**

VS.

HABILIDADES CONSIDERADAS PRIORITÁRIAS

- Conhecimento de computação em **nuvem**
- Formação de **nível técnico em tecnologia**
- Conhecimento de **segurança cibernética**
- Conhecimento de inteligência artificial
- Certificações técnicas

MATRIZ DO DESAFIO DAS HABILIDADES NA CONTRATAÇÃO DE PROFISSIONAIS DE TI DE NÍVEL JÚNIOR.

Importância X Dificuldade de encontrar.

HABILIDADES MAIS PRIORIZADAS:

SÍNTESE: PROFISSIONAIS DE TI DE NÍVEL JÚNIOR NAS EMPRESAS DO MACROSETOR DE TIC.

PERSPECTIVAS SOBRE A CONTRATAÇÃO:

82% das empresas planejam **aumentar** o número de **profissionais de TI** nos próximos dois anos.

46% acreditam que a **maioria** das novas vagas de TI ofertadas será para **cargos de entrada**.

ESTRATÉGIAS DAS EMPRESAS PARA A CONTRATAÇÃO E RETENÇÃO:

Empresas já **utilizam em média seis diferentes estratégias** para tentar solucionar as dificuldades na contratação de profissionais de TI de nível júnior.

Flexibilização de critérios/exigências de contratação, **recrutamento/anúncio** de vagas **personalizado**, modelo de **trabalho flexível** e **parcerias** com **instituições de ensino superior** são estratégias para a contratação com potencial de ampliação entre as empresas, ainda pouco adotadas, mas consideradas de alta efetividade.

DESAFIOS NA CONTRATAÇÃO E RETENÇÃO:

1/4 das empresas aponta a **falta de conhecimento técnico/qualificação** dos candidatos como **principal dificuldade** para a contratação.

Conhecimento de **computação em nuvem**, conhecimento de **segurança cibernética**, **formação de nível técnico** em tecnologia e **proficiência em inglês** são as **habilidades consideradas prioritárias** pelas empresas e **mais difíceis de serem encontradas** entre os candidatos de nível júnior.

Para a retenção de profissionais, a **baixa performance (40%)** e a **alta rotatividade de área (24%)** são apontadas como as principais dificuldades.

Realização:

Fundação
Telefônica
vivo

Apoio:

Atos

Execução:

INSTITUTO
**LOCO
MOTIVA**